

Case Study

8 Millionen Euro Lizenzkosten gespart bei SaaS und Cloud

Führendes Pharmaunternehmen verbessert seine IT-Governance dank USU

Auf einen Blick

Die Organisation

Globales Pharmaunternehmen

Branche

Pharma

Kennzahlen

95000 Mitarbeitende,
80 Produktionsstandorte

USU-Lösung

USU IT Asset Management

Die Herausforderung

Der Kunde ist ein weltweit führender Hersteller von pharmazeutischen Produkten. Insgesamt hat das Unternehmen mehr als 95.000 Mitarbeiter an mehr als 80 Standorten. Das IT-Portfolio ist äußerst komplex, mit vielen Anwendungen, die auf eigenen Servern (on premises) laufen, aber auch mit immer mehr Anwendungen in der Cloud. Im Jahr 2021 startete das Unternehmen ein Programm zur Erhöhung der Transparenz von Unternehmenssoftware und Cloud-Diensten. Das Unternehmen beauftragte USU, die IT-Abteilung bei der Reduzierung der Ausgaben für On-prem-Software, SaaS, sowie Cloud-Ressourcen zu unterstützen.

Die Lösung

Während der dreijährigen Projektzusammenarbeit arbeitete unser Consulting-Team eng mit dem Kunden an mehreren Anwendungsfällen, um Transparenz und Optimierung zu schaffen. Wir halfen dem Einkaufsteam der IT-Abteilung, einen Überblick über ihren Softwarebestand zu erhalten, während das SAM-Tooling-Projekt des Unternehmens Schwierigkeiten hatte. Unser Beratungsteam beschleunigte die Aufnahme von Daten in das SAM-Tool und stellte sicher, dass die Daten für die Einkaufs-, SAM- und FinOps-Teams nützlich waren.



Darüber hinaus haben wir den Kunden bei der Interpretation verschiedener Anbieterregeln und -verträge (z. B. Salesforce und Microsoft), sowie bei der Analyse der Cloud-Nutzung von Hyperscalern (z. B. Azure) mit fundiertem Fachwissen unterstützt.

Mehrere USU-Berater arbeiteten gemeinsam insbesondere an der Rationalisierung der Prozesse des Kunden. Unsere Experten halfen bei der Verwaltung von Verträgen und Fristen mit wichtigen Anbietern, überwachten Lizenzverlängerungen und andere Fristen, hielten die SAM-Lösung auf dem neuesten Stand und überwachten kontinuierlich die Ausgaben für Software und SaaS durch einen effizienten Demand-Management-Prozess.

Das Ergebnis

Die USU-Berater waren in der Lage, den leitenden Entscheidungsträgern ein klares Bild der IT-Umgebung, der Compliance-Risiken und der Optimierungsmöglichkeiten zu vermitteln, um ihnen zu helfen, schnelle und effektive Entscheidungen zu treffen. Das ursprüngliche Ziel unseres Kunden von 5,6 Millionen Euro an Kosteneinsparung und -vermeidung wurde durch die Projekt-

zusammenarbeit mit USU um 48% übertroffen und erreichte 8,3 Millionen Euro. Neben den Kostenoptimierungseffekten hatte die Lösung sehr positive Effekte auf die Governance, indem USU den IT- und Einkaufsteams einige Best Practices zur Eindämmung und Kontrolle der Softwareausgaben vermitteln konnte.

„ Ich freue mich über den gemeinsam erarbeiteten Optimierungserfolg für unsere großen Softwarehersteller in der hervorragenden Zusammenarbeit im Projektteam zwischen unserer Lizenzmanagement-Organisation und USU. Mit der erarbeiteten Lösung haben wir nun eine nachhaltige und markterprobte Lizenzoptimierung, die wir nahtlos in unsere bestehenden internen und externen Services integrieren konnten.

Kundenzitat



**Kontaktieren Sie uns –
wir beraten Sie gerne.**

www.usu.com



Smart businesses use USU

info@usu.com · www.usu.com

USU